



DEKTRA SA

raport finansowy za II kwartał 2021 roku

- folie budowlane: INBUD, IFOL-S
- folie paroizolacyjne: INPAR, ISOPAR, PREMIUM EKO
- wysokoparoprzepuszczalne membrany dachowe: IMPREGA PRO i IMPREGA TOP
- folie pryzmowe Agro Premium
- worki do sianokiszzonek SUPERMOCNE

Spis treści

1. Podstawowe informacje o Emitencie	3
2. Informacja o zmianie organizacyjnej i strukturze raportu	4
3. Struktura akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu, na dzień sporządzania raportu	5
4. Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat	5
5. Skrócone sprawozdanie finansowe	
5.1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego	6
5.2. Bilans DEKTRA SA sporządzony na dzień 30.06.2021 r. oraz dane porównawcze (skonsolidowane na dzień 30.06.2020)	12
5.3. Rachunek zysków i strat za II kwartał 2021 r. wraz z danymi porównawczymi	16
5.4. Rachunek przepływów pieniężnych za II kwartał 2021 r. wraz z danymi porównawczymi	18
5.5. Zestawienie zmian w kapitale własnym za II kwartał 2021 r. wraz z danymi porównawczymi	20
6. Istotne zdarzenia, które wystąpiły w okresie objętym raportem	22
7. Czynniki i zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	23
8. Informacje Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem podejmowano w obszarze rozwoju prowadzonej działalności	30
9. Stanowisko odnośnie realizacji prognoz finansowych	30
10. Zatrudnienie w strukturach Emitenta	30
11. Opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika Nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu	30
12. Oświadczenie Zarządu DEKTRA SA dotyczące informacji finansowych za II kwartał 2021 roku i danych porównawczych	30

Analiza finansowa

Załącznik

1. Podstawowe informacje o Emitencji

Firma	Dektra Spółka Akcyjna	NIP	879 - 221 - 23 – 47
Forma prawna	Spółka Akcyjna	REGON	871 - 239 - 844
Siedziba	Toruń	KRS	0000373212
Adres	ul. Równinna 29-31	Kapitał zakładowy	110.400 PLN
Telefon	+48 (56) 660 08 61	ISIN	PLDKTRA00013
Faks	+48 (56) 639 00 05	Ticker NewConnect	DKR
Liczba akcji	1.104.000	Sektor	Handel
Akcje serii A	500.000	PKD	46.18.Z
Akcje serii B	500.000	Poczta elektroniczna	dektra@dektra.pl
Akcje serii C	4.000	Strona internetowa	www.dektra.pl
Akcje serii D	100.000		

Spółka DEKTRA SA kieruje swoją ofertę do kilku sektorów gospodarki.

Od wielu lat budownictwo jest najważniejszym sektorem gospodarki dla Spółki Dektra SA. Swoją ofertę kieruje ona przede wszystkim do dużych odbiorców sieciowych, grup zakupowych i wielooddziałowych hurtowni. Dzięki wypracowanej, przez lata obecności na rynku budowlanym, strategii, doświadczeniu i najwyższej jakości ofertowanych towarów, Spółka Dektra SA systematycznie umacnia swoją pozycję, dokonuje nowych inwestycji, wprowadzając na rynek kolejne produkty sygnowane własną marką, stając się liderem swojej branży.

W ofercie Spółki Dektra SA znajdują się produkty o szerokiej gamie zastosowania dla całej branży przemysłowej, wszędzie tam, gdzie potrzebna jest folia wysokiej jakości i w przystępnej cenie. Zakłady przemysłowe, szukające folii opakowaniowych i folii stretch, mogą je znaleźć w ofercie Spółki Dektra SA. Dzięki pracy mobilnych przedstawicieli handlowych, rozwiniętej sieci kontaktów handlowych oraz wiedzy i rozeznaniu w potrzebach rynków regionalnych, oferta folii jest dostępna na terenie całego kraju.

W grupie produktów, oferowanych przez Spółkę Dektra SA, znajdują się również folie ogrodnicze, folie osłonowe, folie basenowe, folie do ściółkowania, folie transparentne, agrowłókniny, siatki rolnicze, folie do owijarek, geowłókniny oraz worki do sianokiszzonek

Marka własna

Emitent konsekwentnie rozwija portfolio produktów sygnowanych marką własną. Wspieranie ewolucji i promocja tej grupy produktów ma dla Emitenta znaczenie priorytetowe. Obecnie w ofercie Emitenta znajduje się kilkanaście takich produktów. Są to przeznaczone dla budownictwa: folie INBUD, INPAR, IZOPAR, IFOL-S oraz PREMIUM EKO, membrany i folie dachowe linii IMPREGA oraz między innymi worki do sianokiszzonek dla branży rolniczej.

2. Informacja o zmianie organizacyjnej i strukturze raportu

W marcu 2020 roku Zarząd Dektra SA poinformował o zamiarze połączenia z jednostką zależną – spółką akcyjną Indiver SA w Toruniu. Połączenie zostało zaakceptowane formalnie przez Zgromadzenia Akcjonariuszy obu Spółek w dniu 6 maja 2020 roku. Konsekwencją powyższego było dokonanie w dniu 30 czerwca 2020 r. przez Sąd Rejonowy w Toruniu VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, wpisu w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego połączenia Emitenta („Spółka Przejmująca”) z Indiver Spółka Akcyjna z siedzibą w Toruniu, wpisaną do rejestru przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000381928 („Spółka Przejmowana”),

Zgodnie z art. 493 § 2 KSH połączenie spółek nastąpiło z dniem wpisanego połączenia do rejestru właściwego według siedziby Spółki Przejmującej, tj. z dniem 30 czerwca 2020 r.

Stosownie do art. 494 KSH Emitent jest następcą prawnym Indiver Spółka Akcyjna, tj. z dniem połączenia wstąpił we wszystkie prawa i obowiązki Indiver Spółka Akcyjna jako Spółki Przejmowanej.

Obecny raport prezentuje wyniki finansowe osiągnięte w II kwartale 2021 roku przez Dektra SA i porównywane są one do wyników prezentowanych jako skonsolidowane, osiągniętych w II kwartale 2020 roku przez Emitenta i spółkę zależną Indiver SA, tj. przed ich połączeniem.

3. Struktura akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu, na dzień sporządzania raportu

Wedle wiedzy Emitenta, na dzień sporządzenia raportu, akcjonariuszami posiadającym ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu byli:

- pan Maciej Stefański, który wraz z osobami powiązanymi posiadał łącznie 80,5% głosów (osoby powiązane: pani Beata Stefańska – żona, pani Wiesława Stefańska - matka).

4. Wybrane dane finansowe z bilansu oraz rachunku zysków i strat

Wybrane dane finansowe z bilansu w tysiącach złotych

	Stan na 31.06.2021	Stan na 31.06.2020
Kapitał własny	3 097	2 903
Zobowiązania długoterminowe	0	967
Zobowiązania krótkoterminowe	5 004	3 393
Należności długoterminowe	0	0
Należności krótkoterminowe	3 013	1 941
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	524	2 310

Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat w tysiącach złotych

	II kwartał 01.04.2021- 30.06.2021	II kwartał 01.04.2020- 30.06.2020	Zmiana %	Narastająco 01.01.2021- 30.06.2021	Narastająco 01.01.2020- 30.06.2020	Zmiana %
Przychody netto ze sprzedaży towarów handlowych	6 223	4 021	55%	11 111	6 864	62%
Zysk (strata) na sprzedaży	724	336	115%	1 191	479	149%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	739	460	61%	1 298	604	115%
Zysk (strata) na działalności gospodarczej	766	460	67%	1 305	589	122%
Amortyzacja	28	30	-7%	50	60	-17%
EBITDA	767	491	56%	1 349	664	103%
Zysk (strata) brutto	766	460	67%	1 305	589	122%
Zysk (strata) netto	626	389	61%	1 049	489	115%

5. Skrócone sprawozdanie finansowe

5.1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

Dane identyfikujące podmioty, których dane finansowe zostały ujęte w niniejszym raporcie :

Nazwa Jednostki: DEKTRA Spółka Akcyjna

Siedziba Jednostki: ul. Równinna 29-31, 87-100 Toruń

Rejestracja Jednostki w Krajowym Rejestrze Sądowym

Siedziba Sądu: Sąd Rejonowy w Toruniu, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Data rejestracji: 31 grudnia 2010 r.

Numer rejestru: 0000373212

Podstawowy przedmiot i czas działalności

Głównym przedmiotem działalności Dektra SA jest hurtowa dystrybucja materiałów izolacyjnych przeznaczonych dla branży budowlanej, rolniczej, ogrodniczej oraz przemysłowej. Spółka została utworzona na czas nieokreślony.

Okres objęty sprawozdaniem

Skrócone sprawozdanie finansowe zostało przygotowane na dzień 30.06.2021 r. za okres od 1 kwietnia 2021 r. do 30 czerwca 2021 r. natomiast dane porównawcze obejmują dane skonsolidowane za okres od 1 kwietnia 2020 r. do 30 czerwca 2020 r., a bilans porównawczy został przygotowany na dzień 30.06.2020 r.

Dane jednostek objętych konsolidacją (dane skonsolidowane za II kwartał rok 2020)

- DEKTRA SA, jako jednostka dominująca
- INDIVER SA, w której DEKTRA SA posiadała przed połączeniem 100% akcji

Znaczące zasady rachunkowości

Sprawozdanie finansowe sporządzono stosując poniżej opisane zasady rachunkowości:

Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe sporządzone zostało w zgodzie z praktyką stosowaną przez jednostki działające w Polsce, w oparciu o zasady rachunkowości wynikające z przepisów ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2009 nr 152 poz. 1223 z późniejszymi zmianami) i wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi. Przyjęte przez jednostki konsolidowane zasady rachunkowości stosowane były w sposób ciągły i są one zgodne z zasadami rachunkowości stosowanymi w poprzednim roku obrotowym.

Przychody i koszty

Przychody i koszty są rozpoznawane według zasady memoriałowej, tj. w okresach których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania lub dokonania płatności. Spółka prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz sporządza rachunek zysków i strat w wariantcie porównawczym.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujmuje się w rachunku zysków i strat, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do produktów, towarów i materiałów przekazano nabywcy. Przychody ze sprzedaży usług o okresie realizacji krótszym niż 6 miesięcy rozpoznawane są w momencie zakończenia wykonania usługi.

Kontrakty na usługi, w tym budowlane, o okresie realizacji dłuższym niż 6 miesięcy

Przychody i koszty w odniesieniu do kontraktu na usługę o okresie realizacji dłuższym niż 6 miesięcy związane z umową o budowę ustala się na dzień bilansowy proporcjonalnie do stopnia zaawansowania usługi. Stan zaawansowania realizacji umowy ustala się w powiązaniu ze stanem realizacji robót. Przewidywana strata związana z wykonaniem usługi ujmowana jest bezzwłocznie jako koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne ujmuje się w księgach według cen ich nabycia lub kosztów poniesionych na ich wytworzenie i umarza metodą liniową.

Środki trwałe

Wartość początkową środków trwałych ujmuje się w księgach według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości. Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych obejmuje ogół ich kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia do dnia przyjęcia do używania, w tym również koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania i związane z nimi różnice kursowe, pomniejszony o przychody z tego tytułu. Wartość początkową stanowiącą cenę nabycia lub koszt wytworzenia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia, polegającego na przebudowie, rozbudowie, modernizacji lub rekonstrukcji, powodującego, że wartość użytkowa tego środka po zakończeniu ulepszenia przewyższa posiadaną przy przyjęciu do używania wartość użytkową.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową. Rozpoczęcie amortyzacji następuje w następnym miesiącu po przyjęciu środka trwałego do używania.

Środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie ujmuje się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem poniesionych do dnia bilansowego, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości.

Inwestycje

Inwestycje obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w formie odsetek, dywidend (udziałów w zyskach) lub innych pożytków, w tym również z transakcji handlowej, a w szczególności aktywa finansowe oraz te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia tych korzyści.

Zapasy

Zapasy wyceniane są według cen ich nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy. Zapasy wykazywane są w bilansie w wartości netto, tj. pomniejszone o wartość odpisów aktualizujących wynikających z ich wyceny według cen sprzedaży netto.

Należności, roszczenia i zobowiązania, inne niż zaklasyfikowane jako aktywa i zobowiązania finansowe

Należności wykazuje się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, zaliczanego odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Zobowiązania ujmuje się w księgach w kwocie wymagającej zapłaty. Należności i zobowiązania wyrażone w walutach obcych wykazuje się na dzień dokonania operacji według średniego kursu Narodowego Banku Polskiego ustalonego dla danej waluty na ten dzień - chyba, że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs. Na dzień bilansowy należności i zobowiązania wyrażone w walutach obcych wycenia się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Rezerwy na zobowiązania

Na rezerwy składają się zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne.

Podatek dochodowy

Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Bieżące zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego jest naliczane zgodnie z przepisami podatkowymi. Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i na początek okresu sprawozdawczego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania

obowiązku podatkowego. Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie są kompensowane dla potrzeb prezentacji w sprawozdaniu finansowym.

Różnice kursowe

Różnice kursowe wynikające z wyceny na dzień bilansowy aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych z wyjątkiem inwestycji długoterminowych oraz powstałe w związku z zapłatą należności i zobowiązań w walutach obcych, jak również przy sprzedaży walut, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych, a w uzasadnionych przypadkach - do kosztu wytworzenia produktów lub ceny nabycia towarów, a także ceny nabycia lub kosztu wytworzenia środków trwałych, środków trwałych w budowie lub wartości niematerialnych i prawnych.

Instrumenty finansowe

Klasyfikacja instrumentów finansowych

Instrumenty finansowe ujmowane są oraz wyceniane zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 roku w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych. Zasady wyceny i ujawniania aktywów finansowych opisane w poniższej nocie nie dotyczą instrumentów finansowych wyłączonych z Rozporządzenia w tym w szczególności udziałów i akcji w jednostkach podporządkowanych, praw i zobowiązań wynikających z umów leasingowych i ubezpieczeniowych, należności i zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz instrumentów finansowych wyemitowanych przez Spółkę stanowiących jej instrumenty kapitałowe.

Zasady ujmowania i wyceny instrumentów finansowych

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu w cenie nabycia, to jest w wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych, zaś zobowiązania finansowe w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych. Przy ustalaniu wartości godziwej na ten dzień uwzględnia się poniesione przez Spółkę koszty transakcji.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu

Do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen oraz wahań innych czynników rynkowych albo krótkiego czasu trwania nabytego instrumentu, a także inne aktywa finansowe, bez względu na zamiary, jakimi kierowano się przy zawieraniu kontraktu, jeżeli stanowią one składnik portfela podobnych aktywów finansowych, co do którego jest duże prawdopodobieństwo realizacji w krótkim terminie zakładanych korzyści ekonomicznych. Do aktywów finansowych lub zobowiązań

finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się pochodne instrumenty finansowe, z wyjątkiem przypadku, gdy Spółka uznaje zawarte kontrakty za instrumenty zabezpieczające. Do zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się również zobowiązanie do dostarczenia pożyczonych papierów wartościowych oraz innych instrumentów finansowych, w przypadku zawarcia przez Spółkę umowy sprzedaży krótkiej. Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się w wartości godziwej, natomiast skutki okresowej wyceny, z wyłączeniem pozycji zabezpieczanych i instrumentów zabezpieczających, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Do aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności zalicza się niezakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych aktywa finansowe, dla których zawarte kontrakty ustalają termin wymagalności spłaty wartości nominalnej oraz określają prawo do otrzymania w ustalonych terminach korzyści ekonomicznych, na przykład oprocentowania, w stałej lub możliwej do ustalenia kwocie, pod warunkiem że Spółka zamierza i może utrzymać te aktywa do czasu, gdy staną się one wymagalne. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wycenia się według amortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Pożyczki udzielone i należności własne

Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się, niezależnie od terminu ich wymagalności (zapłaty), aktywa finansowe powstałe na skutek wydania bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środków pieniężnych. Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się także obligacje i inne dłużne instrumenty finansowe nabyte w zamian za wydane bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środki pieniężne, jeżeli z zawartego kontraktu jednoznacznie wynika, że zbywający nie utracił kontroli nad wydanymi instrumentami finansowymi. Pożyczki udzielone i należności własne, które Spółka przeznacza do sprzedaży w krótkim terminie, zalicza się do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu. Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez Spółkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy, gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji - także w obrocie wtórnym.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Aktywa finansowe nie zakwalifikowane do powyższych kategorii zaliczane są do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu, w tym w szczególności instrumenty pochodne o ujemnej wartości godziwej, które nie zostały wyznaczone jako instrumenty zabezpieczające, wykazywane są w wartości godziwej, zaś zyski i straty wynikające z ich wyceny ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Pozostałe zobowiązania finansowe wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Wszystkie zobowiązania finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych pod datą zawarcia kontraktu.

Zmiany zasad rachunkowości/ korekta błędu

W przedstawionym skróconym sprawozdaniu finansowym dane porównawcze w bilansie, rachunku zysków i strat, zestawieniu zmian w kapitale własnym, rachunku przepływów pieniężnych oraz dodatkowych informacjach i objaśnieniach na dzień 31 marca 2020 r. są danymi porównywalnymi.

5.2. Bilans DEKTRA SA sporządzony na dzień 30.06.2021 r. oraz dane porównawcze (skonsolidowane na dzień 30.06.2020 r.)

AKTYWA	Stan na 30.06.2021 PLN	Stan na 30.06.2020 PLN
AKTYWA RAZEM	8 100 787,27	7 263 494,00
A. Aktywa TRWAŁE	530 615,07	219 608,85
I. Wartości niematerialne i prawne	7 604,51	9 707,90
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		
2. Wartość firmy	0,00	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne	7 604,51	9 707,90
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
Wartość firmy – jednostki zależne		
II. Rzeczowe aktywa trwałe	509 885,56	209 249,36
1. Środki trwałe:	509 885,56	209 249,36

a) urządzenia techniczne i maszyny	3 484,29	6 699,34
b) środki transportu	506 401,27	202 550,02
2. Środki trwałe w budowie		
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych		
2. Od pozostałych jednostek		
IV. Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
1. Długoterminowe aktywa finansowe:	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
2. Inne inwestycje długoterminowe		
3. Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	13 125,00	651,59
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13 125,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	651,59
B. Aktywa OBROTOWE	7 570 172,20	7 043 885,15
I. Zapasy	4 025 152,73	2 788 632,72
1. Towary	4 025 152,73	2 788 632,72
2. Zaliczki na dostawy		
II. Należności krótkoterminowe	3 013 025,24	1 941 395,66
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
a) inne		
2. Należności od pozostałych jednostek	3 013 025,24	1 941 395,66
a) z tytułu dostaw i usług	3 012 978,05	1 940 785,16
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	47,19	0,00
c) inne		

d) dochodzone na drodze sądowej	0,00	610,50
III. Inwestycje krótkoterminowe	523 920,55	2 310 176,79
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	523 920,55	2 310 176,79
a) w jednostkach powiązanych		
b) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	523 920,55	2 310 176,79
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	8 073,68	3 679,98
- RMP		
- prenumeraty, ubezpieczenia i pozostałe koszty	8 073,68	3 679,98

PASYWA	Stan na 30.06.2021 PLN	Stan na 30.06.2020 PLN
PASYWA RAZEM	8 100 787,27	7 263 494,00
A. KAPITAŁ WŁASNY	3 096 744,02	2 903 481,79
I. Kapitał zakładowy	110 400,00	110 400,00
II. Kapitał zapasowy	937 694,22	1 304 558,98
III. Pozostałe kapitały rezerwowe	1 000 000,00	1 000 000,00
IV. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
1. Zysk /wielkość dodatnia/	0,00	0,00
2. Strata /wielkość ujemna/		0,00
V. Zysk (strata) netto	1 048 649,80	488 522,81
1. Zysk netto /wielkość dodatnia/	1 048 649,80	488 522,81
2. Strata netto /wielkość ujemna/		
A.1 KAPITAŁ MNIJSZOŚCI	0,00	0,00
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	5 004 043,25	4 360 012,21
I. Rezerwy na zobowiązania	0,00	0,00
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
2. Pozostałe rezerwy		
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	967 319,00
1. Wobec pozostałych jednostek		

a) inne	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	5 004 043,25	3 392 693,21
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług	0,00	0,00
b) inne		
2. Wobec pozostałych jednostek	5 004 043,25	3 392 693,21
a) kredyty i pożyczki	2 571 114,00	1 729 369,26
b) inne zobowiązania finansowe	45 100,05	441 600,00
c) z tytułu dostaw i usług	2 068 287,12	1 033 989,12
d) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	319 339,24	187 734,83
e) z tytułu wynagrodzeń	202,84	0,00
f) inne	0,00	0,00
3. Fundusze specjalne		
IV. Rozliczenie międzyokresowe	0,00	0,00
1. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
- krótkoterminowe	0,00	0,00

5.3. Rachunek zysków i strat za II kwartał 2021 r. wraz z danymi porównawczymi

Treść	01.04.2021– 30.06.2021	01.04.2020– 30.06.2020	01.01.2021– 30.06.2021	01.01.2020– 30.06.2020
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównanie z nimi, w tym:	6 223 387,92	4 020 586,33	11 110 668,46	6 863 903,46
- od jednostek powiązanych	0,00	1 408 429,79	0,00	2 421 361,98
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	6 223 387,92	4 020 586,33	11 110 668,46	6 863 903,46
B. Koszty działalności operacyjnej	5 499 424,13	3 684 892,62	9 919 974,37	6 384 561,63
I. Amortyzacja	28 470,75	30 075,27	50 356,13	60 219,60
II. Zużycie materiałów i energii	44 759,98	16 304,29	95 853,16	33 996,37
III. Usługi obce	292 672,29	217 456,86	546 562,20	420 618,17
IV. Podatki i opłaty	0,00	1 000,00	480,50	1 450,57
V. Wynagrodzenia	253 877,88	178 294,89	469 598,92	397 982,20
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	50 768,38	28 368,98	93 704,41	60 807,72
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	4 527,65	2 722,50	7 778,13	12 952,28
VIII. Wartości sprzedanych towarów i materiałów	4 824 347,20	3 210 669,83	8 655 640,92	5 396 534,72
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	723 963,79	335 693,71	1 190 694,09	479 341,83
D. Pozostałe przychody operacyjne	15 245,34	124 783,03	126 190,98	125 303,36

I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	71 422,41	0,00
II. Dotacje	0,00	124 782,01	0,00	124 782,01
III. Inne przychody operacyjne	15 245,34	1,02	54 768,57	521,35
E. Pozostałe koszty operacyjne	509,07	1,11	18 442,34	425,61
I. Inne koszty operacyjne	509,07	1,11	18 442,34	1,11
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	738 700,06	460 475,63	1 298 442,73	604 219,58
G. Przychody finansowe	53 294,46	21 176,03	53 294,46	22 313,24
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki:	0,00	165,69	0,00	1 302,90
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	53 294,46	21 010,34	53 294,46	21 010,34
H. Koszty finansowe	25 873,93	21 503,80	46 862,39	37 372,01
I. Odsetki:	19 633,00	18 501,05	26 547,00	34 369,26
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Inne	6 240,93	3 002,75	20 315,39	3 002,75
I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	766 120,59	460 147,86	1 304 874,80	589 160,81
J. Zysk (strata) brutto (I±J)	766 120,59	460 147,86	1 304 874,80	589 160,81
- odpis wartości firmy				
K. Zysk (strata) brutto	766 120,59	460 147,86	1 304 874,80	589 160,81
L. Podatek dochodowy	139 795,00	71 360,00	256 225,00	100 638,00
M. Zysk (strata) mniejszości	0,00	0,00	0,00	0,00

N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
O. Zysk (strata) netto (K-L-M)	626 325,59	388 787,86	1 048 649,80	488 522,81

5.4. Rachunek przepływów pieniężnych za II kwartał 2021 r. wraz z danymi porównawczymi

Treść	01.04.2021– 30.06.2021	01.04.2020– 30.06.2020	01.01.2021– 30.06.2021	01.01.2020– 30.06.2020
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	626 325,59	391 986,86	1 048 649,80	488 522,81
II. Korekty razem	(11 491,89)	538 630,93	(1 907 417,25)	(39 212,83)
1. Amortyzacja	28 470,75	30 075,27	50 356,13	60 219,60
2. (Zysk) straty z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	(19 571,00)	(162,69)	(26 485,00)	(1 293,83)
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	(71 422,41)	424,50
5. Zmiana stanu rezerw	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Zmiana stanów zapasów	(1 586 729,24)	(222 492,13)	(1 453 630,94)	(274 142,14)
7. Zmiana stanu należności	698 933,95	(272 030,30)	(2 552 056,30)	(1 382 052,08)
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	898 322,57	1 002 943,04	2 165 770,11	1 557 708,52
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	1 189,08	297,74	(7 275,99)	(77,40)
10. Inne korekty	(32 108,00)	0,00	(12 672,85)	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z	614 833,70	930 617,79	(858 767,45)	449 309,98

działalności operacyjnej				
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	0,00	162,69	145 528,46	24 293,83
1. Zbycie wartości rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	145 528,46	23 000,00
2. Wpływy z aktywów finansowych, w tym:	0,00	162,69	0,00	1 293,83
a) w jednostkach powiązanych				
b) w pozostałych jednostkach	0,00	162,69	0,00	1 293,83
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,00	0,00	0,00	0,00
- dywidendy				
- odsetki otrzymane	0,00	162,69	0,00	1 293,83
- inne wpływy z aktywów finansowych				
II. Wydatki	0,00	9 748,54	460 161,79	10 020,04
1. Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	0,00	9 748,54	460 161,79	10 020,04
2. Na aktywa finansowe, w tym:				
a) w jednostkach powiązanych				
b) w pozostałych jednostkach				
- udzielone pożyczki długoterminowe				
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	0,00	(9 585,85)	(314 633,33)	14 273,79
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	0,00	1 067 319,00	1 292 115,00	1 267 319,00
1. Wpływy netto z emisji akcji				
2. Kredyty i pożyczki	0,00	1 067 319,00	1 280 000,00	1 267 319,00
3. Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	12 115,00	0,00
II. Wydatki	756 750,00	0,00	774 531,72	0,00
1. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	756 750,00	0,00	756 750,00	0,00
2. Spłaty kredytów i pożyczek	0,00	0,00	0,00	0,00

3. Z tytułu innych zobowiązań finansowych – leasing finansowy	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
5. Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	17 781,72	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	(756 750,00)	1 067 319,00	517 583,28	1 267 319,00
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	(141 916,30)	1 988 350,94	(655 817,50)	1 730 902,77
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	(141 916,30)	1 988 350,94	(655 817,50)	1 730 902,77
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F. Środki pieniężne na początek okresu	665 836,85	321 825,85	1 179 738,05	579 274,02
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:	523 920,55	2 310 176,79	523 920,55	2 310 176,79

5.5. Zestawienie zmian w kapitale własnym za II kwartał 2021 r. wraz z danymi porównawczymi

Wyszczególnienie	01.04.2021– 30.06.2021	01.04.2020– 30.06.2020	01.01.2021– 30.06.2021	01.01.2020– 30.06.2020
I. Kapitał własny na początek okresu	3 298 418,43	2 857 024,89	2 876 094,22	2 760 488,94
1. Kapitał własny na początek okresu po korektach	3 298 418,43	2 857 024,89	2 876 094,22	2 760 488,94
1.1. Kapitał zakładowy na początek okresu	110 400,00	110 400,00	110 400,00	110 400,00
1.1.1 Zmiany kapitału zakładowego				
a) zwiększenie (z tytułu)				

- wydania udziałów (emisji akcji)				
1.2. Kapitał zakładowy na koniec okresu	110 400,00	110 400,00	110 400,00	110 400,00
4.1. Kapitał zapasowy na początek okresu	909 558,98	1 165 469,05	909 558,98	1 165 469,05
4.1.1. Zmiana kapitału zapasowego	28 135,24	139 089,93	28 135,24	139 089,93
a) zwiększenie (z tytułu)	28 135,24	484 619,89	28 135,24	484 619,89
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej				
- z podziału zysku		484 619,89		484 619,89
b) zmniejszenia z tytułu akcjonariuszy mniejszościowych		(345 529,96)		(345 529,96)
- utworzenie kapitału rezerwowego				
- zakup akcji				
- wypłata dywidendy	0,00	(441 600,00)	0,00	(441 600,00)
- pokrycie strat				
4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	937 694,22	1 304 558,98	937 694,22	1 304 558,98
6.1 Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	1 000 000,00	1 000 000,00	1 000 000,00	1 000 000,00
a) zwiększenia				
6.2 Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	1 000 000,00	1 000 000,00	1 000 000,00	1 000 000,00
7.1 Zysk / (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	856 135,24	0,00	856 135,24	0,00
7.1.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	856 135,24	0,00
7.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	856 135,24	0,00	856 135,24	0,00
a) zwiększenia	0,00	484 619,89	0,00	484 619,89
- z tytułu przeniesienia ubiegłorocznego wyniku finansowego	0,00	484 619,89	0,00	484 619,89
b) zmniejszenia	856 135,24	(484 619,89)	856 135,24	(484 619,89)
- z tytułu odpisów z zysku netto				
- z tytułu podziału zysku – wypłata dywidendy	828 000,00	(441 600,00)	828 000,00	(441 600,00)
- z tytułu podziału zysku – zasilenie kapitału zapasowego	28 135,24	(43 019,89)	28 135,24	(43 019,89)
7.3. Zysk / (Strata) z lat ubiegłych na koniec okresu				

8. Wynik netto	1 048 649,80	388 787,86	1 048 649,80	488 522,81
a) zysk netto	1 048 649,80	388 787,86	1 048 649,80	488 522,81
b) odpisy z zysku				
c) udziały mniejszości				
II. Kapitał własny na koniec okresu	3 096 744,02	2 803 746,84	3 096 744,02	2 903 481,79
III. Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku	3 096 744,02	2 803 746,84	3 096 744,02	2 903 481,79

6. Istotne zdarzenia, które wystąpiły w okresie objętym raportem

1.

Jak już wskazywano w raportach miesięcznych i raporcie za I kwartał, na rynku surowców tworzyw sztucznych w roku 2021 występowała wyraźna tendencja wzrostu cen tych surowców. Portal www.plastech.pl, który od lat informuje o cenach surowców tworzyw sztucznych, z uwagi na dynamikę sytuacji cen, zwiększył nawet częstotliwość przeprowadzania i publikacji danych o cenach. W I półroczu można było zauważyć znaczne wzrosty cen prawie wszystkich surowców tworzyw sztucznych porównując je do cen z roku ubiegłego, jak i poprzedniego miesiąca.

Dla przypomnienia - ceny surowców takich jak HDPE i LDPE wzrosły w kwietniu 2021 w stosunku do marca 2021 od 0,23% do 10,28% w zależności od typu surowca. Natomiast w skali roku ceny tych surowców zwiększyły się wówczas od 103% do 140%. W kolejnym miesiącu, tj. maju 2021 wzrosty cen w stosunku do kwietnia 2021 wynosiły od 3,79% do 10,01 % w zależności od typu surowca. Natomiast w skali roku ceny tych surowców zwiększyły się w tamtym okresie od 128% do 160%. W miesiącu czerwcu miały miejsce natomiast już spadki - ceny surowców takich jak HDPE i LDPE zmniejszyły się w czerwcu 2021 w stosunku do maja 2021 o ok. 8-10%. Mimo tego nadal w porównaniu do czerwca roku 2020, ceny tych surowców były wyższe o ponad 100%.

Powyższe wzrosty cen surowców wpływają istotnie na bieżącą działalność Emitenta. Mowa tu oczywiście o wzroście cen, ale również o wzroście zainteresowania ofertą produktową Emitenta. Wzrost wartości przychodów ze sprzedaży wynika po części ze wzrostu cen, ale przede wszystkim ze wzrostu ilości sprzedanego towaru handlowego. Zawirowania na rynku cen surowców sprzyjają bowiem zainteresowaniu towarami znajdującymi się w ofercie Emitenta.

2.

II kwartał to zwyczajowo okres bardzo intensywnej pracy związanej z prezentacją i realizacją oferty handlowej. W tym roku, zważywszy na zawirowania na rynku surowców i dynamikę zmienności cen, był on jeszcze bardziej intensywny.

3.

Dynamicznie zmieniająca się sytuacja na rynku surowców nie usunęła z pola widzenia bieżących zmagania z utrudnieniami związanymi z wirusem SARS-CoV-2 oraz ochroną pracowników i kontrahentów, które są priorytetem.

Aktualnie Emitent nie jest w stanie oszacować w jakim stopniu stan epidemii i jego następstwa wpłyną na jego sytuację finansową.

4.

W dniu 28 kwietnia 2021 roku miało miejsce Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Dektra SA. W jego trakcie zostało między innymi zatwierdzone sprawozdanie finansowe za rok 2020 oraz dokonano podziału zysku za rok 2020. W efekcie podziału zysku, kwota 828 000 zł została przekazana na dywidendę, tj. na każdą z 1.104.000 akcji przypadła kwota 0,75 zł. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 16 czerwca 2021 roku, a dywidendę wypłacono akcjonariuszom w dniu 29 czerwca 2021 roku. Kwota zysku w wysokości 28.135,24 zł została przekazana na kapitał zapasowy.

7. Czynniki i zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Głównymi odbiorcami towarów oferowanych przez Spółkę Dektra SA są dystrybutorzy materiałów budowlanych, głównie sieci handlowe, grupy zakupowe oraz hurtownie wielooddziałowe.

Budownictwo w II kwartale 2021 roku miało się nie najgorzej. To oczywiście nie jest zaskoczenie, bo zawsze o tej porze roku jest lepiej niż w I kwartale, kiedy to prace budowlane prowadzone są w mniejszym nasileniu. Jednak opisywany okres to ogólnie czas większego optymizmu w kontekście zjawiska pandemii, które towarzyszy nam realnie od marca 2020r.

Główny Urząd Statystyczny w informacji pt. Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej w czerwcu 2021 r. podaje, iż według wstępnych danych, w czerwcu 2021 r. ceny produkcji budowlano-montażowej w porównaniu z analogicznym miesiącem poprzedniego roku wzrosły o 3,7%, a w porównaniu z majem 2021 r. - o 0,6%.

Jak wynika z informacji opublikowanej przez GUS w dniu 21 lipca 2021 pt. *Budownictwo mieszkaniowe w okresie styczeń-czerwiec 2021 roku*, ma się ono bardzo dobrze na tle minionego roku. Według wstępnych danych, w okresie styczeń-czerwiec 2021 r. oddano do użytkowania o 8,6% więcej mieszkań niż przed rokiem. Deweloperzy przekazali do eksploatacji 60,5 tys. mieszkań – o 3,3% mniej niż w analogicznym okresie 2020 r., natomiast inwestorzy indywidualni – 42,5 tys. mieszkań, tj. o 30,0% więcej. W pierwszym półroczu 2021 r. wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia budowy 171,5 tys. mieszkań, tj. o 40,2% więcej niż w analogicznym okresie 2020 r. Pozwolenia na budowę największej liczby mieszkań otrzymali deweloperzy (109,1 tys., wzrost o 46,9% r/r) oraz inwestorzy indywidualni (60,4 tys., wzrost o 28,9%). W I połowie 2021 r. rozpoczęto budowę 144,6 tys. mieszkań, tj. o 44,6% więcej niż przed rokiem.

Natomiast na wyniki budownictwa poniżej oczekiwań z poprzedniego kwartału, wskazuje Instytut Rozwoju Gospodarczego SGH w *Koniunktura w budownictwie. II kwartał 2021. Badanie okresowe nr 111 IRG SGH.*:

„O ile I kwartał bieżącego roku przyniósł wyraźną poprawę w stosunku kryzysowego roku 2020, to ze względu na kolejną falę pandemii oraz, dodatkowo, bardzo zimną wiosnę, wyniki bieżącego kwartału są poniżej optymistycznych oczekiwań sprzed trzech miesięcy.

Wskaźnik koniunktury w budownictwie IRG SGH (IRGCON) wciąż ma ujemną wartość -0,4 pkt, jest więc tylko o 12,4 pkt wyższy niż w I kwartale bieżącego roku i o 35,9 pkt wyższy niż w II kwartale rok temu. Dla firm prywatnych koniunktura jest zdecydowanie gorsza niż dla przedsiębiorstw publicznych: wartości wskaźnika koniunktury dla sektorów prywatnego i publicznego są równe odpowiednio -2,3 pkt i 14,0 pkt. W grupach skupiających zakłady wykonujące prace specjalistyczne lub roboty inżynierskie wskaźniki koniunktury są dodatnie i równe odpowiednio 4,5 i 3,2 pkt. Niską, ujemną wartość -10,4 pkt notuje grupa zakładów zajmujących się wznoszeniem budynków. Saldo odpowiedzi na pytanie o wielkość produkcji jest ujemne i równe -10,1 pkt. Zatem, nie sprawdziła się optymistyczna prognoza z poprzedniego kwartału, co można tłumaczyć zarówno niekorzystnymi warunkami pogodowymi, jak i silnym atakiem pandemii. Analogiczny wniosek odnosi się do zamówień znajdujących się obecnie w portfelach zakładów budowlanych. Bieżący kwartał jest drugim z kolei kwartałem wyraźnego wzrostu cen usług budowlanych. W porównaniu z II kwartałem sprzed roku obecne saldo cen jest wyższe o 22,9 pkt, a w porównaniu z ubiegłym kwartałem o 17,3 pkt. W nadchodzącym kwartale można spodziewać się dalszego wzrostu cen usług budowlanych. Prognoza salda cen w ujęciu ogółem wynosi 21,6 pkt, dla sektora prywatnego 21,2 pkt i publicznego 26,7 pkt. Przeważająca część zakładów budowlanych

nadal ocenia własną sytuację finansową jako bardzo niekorzystną, a wyjątkiem są pod tym względem jedynie przedsiębiorstwa publiczne. Saldo finansowe w ujęciu ogółem wynosi -28,3, dla sektora prywatnego jest równe -32,4 i dla publicznego 3,4 pkt. Najtrudniejsza sytuacja finansowa występuje w firmach prywatnych, które są własnością krajowych osób fizycznych (saldo -35,9 pkt) oraz w zakładach zajmujących się wznoszeniem budynków (saldo -35,7 pkt).

Zakłady budowlane oceniają obecną sytuację gospodarczą w kraju równie niekorzystnie jak w poprzednich czterech kwartałach. Obecna wartość salda w ujęciu ogółem wynosi -59,2 pkt. Relatywnie lepsze są opinie firm budowlanych na temat sytuacji we własnej branży.

Saldo odpowiedzi na to pytanie wzrosło w ciągu minionego kwartału o 13,2 pkt i wynosi -25,0 pkt.

Zakłady budowlane wskazują wysokie ceny surowców i materiałów jako główną barierę ograniczającą ich aktywność produkcyjną. Obecnie jest to najbardziej uciążliwa bariera dla 55,4% zakładów (w poprzednim kwartale dla 33,2%). Warto przypomnieć, że w minionym kwartale ceny surowców i materiałów były piątą z kolei barierą."

Dla odmiany Instytut Rozwoju Gospodarczego *SGH informuje nas o poprawie koniunktury w gospodarce w KONIUNKTURA W GOSPODARCE - II kwartał 2021- publikacja z 18 maja 2021 roku:*

„Mimo wciąż utrzymywanych ograniczeń, nałożonych na działalność gospodarczą, obserwujemy dalszą poprawę koniunktury w gospodarce polskiej. Na początku II kwartału 2021 r. zarówno barometr koniunktury IRG SGH (BARIRG), jak i wskaźniki koniunktury we wszystkich działach gospodarki, objętych badaniami IRG SGH (przemysłe przetwórczym, budownictwie, handlu, sektorze bankowym i gospodarstwach domowych) zwiększyły swoje wartości. Poprawiają się także nastroje przedsiębiorców i konsumentów. Mimo poprawy niektóre wskaźniki koniunktury pozostają na niskim poziomie. Wartość barometru BARIRG wynosi obecnie -3,35 pkt (rys. 1). To wynik zbliżony do wieloletniej średniej (-6,5 pkt). Wzrost wartości barometru w porównaniu z I kwartałem br. wyniósł niemal 12 pkt. Wzrost w skali roku jest jeszcze większy wzrost; wyniósł ponad 32 pkt.

Największy wpływ na kwartalny wzrost wartości barometru miała poprawa koniunktury w sektorze bankowym. Wskaźnik zwiększył swoją wartość w skali kwartału o 35,4 pkt. Tak wysoki wzrost wartości tego wskaźnika w drugim kwartale odnotowano w historii badań IRG SGH tylko raz, w 2015 roku. Dodatni wpływ na wzrost wartości barometru miały także zmiany wartości pozostałych wskaźników koniunktury: w przemyśle

przetwórczym (o 7,2 pkt), w budownictwie (o 12,4 pkt), w handlu (o 1,4 pkt) oraz wskaźnika kondycji gospodarstw domowych (o 12,1 pkt). W przemyśle przetwórczym ciągłą poprawę koniunktury obserwujemy od grudnia 2020 r. (rys. 2). W porównaniu ze styczniem 2021 r. obecna wartość wskaźnika koniunktury jest wyższa o 7,2 pkt. Wzrost w skali roku wyniósł 39,3 pkt. Poprawę odnotowano w niemal wszystkich grupach producentów, a zwłaszcza zakłady małe, zatrudniające do 50 pracowników (wzrost wartości wskaźnika o 10,4 pkt), producenci dóbr inwestycyjnych (o 13,2 pkt) oraz przedsiębiorstwa działające w makroregionie południowo-zachodnim (o 29,8 pkt). O pogorszeniu się koniunktury w skali kwartału informują jedynie przedsiębiorstwa publiczne (spadek wartości wskaźnika IRGIND o 0,3 pkt) oraz producenci prowadzący działalność w makroregionie północno-zachodnim (o 0,9 pkt).

Wzrosły wielkości produkcji, zamówień i zatrudnienia, poprawiła się sytuacja finansowa. Rosną także poziom cen wyrobów gotowych i ich zapasy. Poprawiły się oceny ogólnej sytuacji gospodarczej w Polsce. Przewidywania na najbliższe miesiące są coraz bardziej optymistyczne. Mimo poprawy koniunktury przedsiębiorcy sygnalizują jednak narastanie barier działalności gospodarczej, a w szczególności problemów z zaopatrzeniem w surowce i materiały oraz z zatrudnieniem wykwalifikowanej siły roboczej. Nasilające się trudności z zaopatrzeniem w surowce i materiały są skutkiem zakłócenia łańcuchów dostaw przez pandemię. Obecnie problemy te zgłasza 68% badanych firm, o połowę więcej niż w poprzednim badaniu (w styczniu br.). Ponad 80% ankietowanych zgłasza problemy z niedostatecznym popytem i niestabilnym prawem. Firmy prywatne wykazują większy optymizm w przewidywaniu najbliższej przyszłości niż publiczne. Podobną sytuację obserwujemy w budownictwie (rys. 3). Wskaźnik koniunktury budowlanej (IRGCON) w ciągu kwartału zwiększył swoją wartość o 12,4 pkt, do wysokości -0,4 pkt. W skali roku wzrost wartości wskaźnika był większy, wyniósł 35,9 pkt. Mimo odnotowanej poprawy wartość wskaźnika pozostaje ujemna. Jest także niższa od wieloletniej średniej sprzed pandemii, która wynosiła 14,8 pkt. Wygasa także mały boom, widoczny w przebiegu składnika cyklicznego tej zmiennej na początku pandemii. Ponownie pojawiła się tendencja spadkowa.

Inaczej niż w przemyśle przetwórczym, w budownictwie wyraźnie lepsza koniunktura utrzymuje się w firmach publicznych. Przedsiębiorstwa budowlane informują o wzroście wielkości produkcji, zamówień, zatrudnienia i zwiększeniu stopnia wykorzystania mocy produkcyjnych. Jednak zmiany są mniejsze niż przewidywane w poprzednim kwartale. Mimo wzrostu cen usług budowlanych przedsiębiorstwa oceniają swoją sytuację finansową jako niekorzystną. Zarazem rosną bowiem ceny surowców i materiałów. Ten wzrost przedsiębiorcy wskazują jako główną barierę ograniczającą ich aktywność. Ankietowani narzekają również na niestabilność przepisów prawnych

i nadmierne obciążenia podatkowe. Podobnie jak w przemyśle przetwórczym, najniższą wartość spośród wszystkich sald przyjęło ponownie saldo odpowiedzi na pytanie o ogólną sytuację gospodarczą w kraju (-59,2 pkt). Przewidywania zakładów budowlanych na najbliższą przyszłość są bardziej optymistyczne niż w pierwszym kwartale.

Poprawiły się także nastroje gospodarstw domowych (rys. 4). Wskaźnik kondycji gospodarstw domowych (IRGKGD) zwiększył swoją wartość w ciągu kwartału o 12,1 pkt. Jest to najwyższy przyrost wartości wskaźnika w drugim kwartale w historii badania. W skali roku wzrost wartości wskaźnika był jeszcze większy, wyniósł 34 pkt. Mimo to jego wartość nadal pozostaje ujemna i niższa niż przed wybuchem pandemii. Wynosi -16,2 pkt. Kwartalny wzrost wartości wskaźnika jest skutkiem wzrostu wartości wszystkich jego składowych, a zwłaszcza zmniejszenia się obaw o utratę pracy i poprawy ocen przyszłego stanu gospodarki. Wartość pierwszego z sald zmalała o 23,3 pkt, a drugiego wzrosła o 14,1 pkt. Wzrosły również wartości sald odpowiedzi na pytania o przyszłą sytuację finansową gospodarstwa domowego (o 5,1 pkt) i przewidywaną zdolność do oszczędzania (o 5,9 pkt).

Z badań koniunktury przeprowadzonych w kwietniu i maju 2021 r. wynika, że w gospodarce utrzymuje się tendencja ku poprawie koniunktury. Przewidywania zarówno przedsiębiorców jak i gospodarstw domowych co do ich przyszłej sytuacji ekonomicznej w najbliższych miesiącach są bardziej optymistyczne niż w poprzednim kwartale. Poprawiły się także oceny ogólnej sytuacji gospodarczej w kraju. Biorąc pod uwagę bardziej optymistyczne nastroje przedsiębiorców i konsumentów oraz pozytywne oddziaływanie czynników sezonowych w kolejnym kwartale należy oczekiwać dalszej poprawy koniunktury.”

Powyższy optymizm potwierdza również aktualizowana cyklicznie publikacja GUS z dnia 30 czerwca 2021 roku *„Wpływ pandemii COVID-19 na koniunkturę gospodarczą - oceny i oczekiwania (dane szczegółowe oraz szeregi czasowe). Aneks do publikacji (czerwiec 2021)”*:

„Wyniki czerwcowej edycji dodatkowego badania wpływu pandemii COVID-19 na koniunkturę wskazują na kontynuację ogólnej poprawy sytuacji gospodarczej. Nadal obserwowana jest zróżnicowana sytuacja pomiędzy poszczególnymi sektorami gospodarki. Na podkreślenie zasługuje kilka procesów zdiagnozowanych dodatkowym badaniem:

- Obserwowana jest kontynuacja spadku odsetka podmiotów wskazujących na poważne lub zagrażające stabilności firmy negatywne skutki pandemii. Najbardziej

wyraźna poprawa nastąpiła w przypadku sektora usług (spadek wskazań w porównaniu z poprzednim miesiącem o 5,8 p.proc.), w tym szczególnie jednostek z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (spadek negatywnych wskazań o 34,0 p.proc.) i działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (spadek negatywnych wskazań o 21,6 p.proc.). Wyniki czerwcowej ankiety w większości przypadków wskazują na poprawę sytuacji, wyjątek stanowią przede wszystkim podmioty handlu detalicznego z branży tekstylna, odzież, obuwiu (wzrost o 18,2 p.proc.).

- Wyniki czerwcowej ankiety wskazują na zróżnicowane wskazania głównych, negatywnych skutków pandemii w ostatnich 3 miesiącach. Na spadek sprzedaży lub przychodów w pierwszym rzędzie wskazywały jednostki handlu detalicznego z branży tekstylna, odzież, obuwiu (77,2% wskazań). Wzrost kosztów stanowi najważniejszy, negatywny skutek pandemii wśród jednostek budowlanych (68,7% wskazań) i przemysłowych (59,0% wskazań). Zakłócenia w łańcuchu dostaw były szczególnie zauważalne wśród jednostek przetwórstwa przemysłowego (48,8% wskazań). Na uwagę zasługują również sygnalizowane przez ankietowanych braki pracowników (kwarantanna, choroba, urlopy opiekuńcze) – dotyczy to zwłaszcza jednostek przemysłowych z działu produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (42,4% wskazań) oraz usługowych z sekcji informacja i komunikacja (40,6% wskazań).”

Jak informuje GUS, ceny towarów i usług konsumpcyjnych w czerwcu 2021 r. w porównaniu z analogicznym miesiącem ub. roku wzrosły o 4,4% (przy wzroście cen usług – o 6,1% i towarów o 3,8%). W stosunku do poprzedniego miesiąca ceny towarów i usług wzrosły o 0,1% (w tym usług – o 0,3%; ceny towarów utrzymały się na tym samym poziomie).

Według danych opublikowanych przez Główny Urząd Statystyczny, stopa bezrobocia rejestrowanego na koniec II kwartału 2021 wynosiła 5,9%, był to więc spadek w porównaniu z czerwcem 2020, kiedy wartość ta wynosiła 6,1 %. W poszczególnych województwach kształtowała się w granicach od 3,5% w wielkopolskim do 9,2 % w warmińsko-mazurskim. W kujawsko-pomorskim, gdzie mieści się siedziba Emitenta, bezrobocie w czerwcu 2021 wynosiło 8,4 %, a przed rokiem 8,8%.

Komentarz szczegółowo opisujący czynniki i zdarzenia kształtujące wynik finansowy II kwartału 2021 r.

Na wynik finansowy II kwartału 2021 r. w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego wpłynął jeden kluczowy czynnik – zwiększenie sprzedaży. Jak już wskazano, okres II kwartału 2021r. to czas zwiększonego popytu na towar handlowy oferowany przez Emitenta, zaś jego strategia odpowiedniego przygotowania do sezonu umożliwiła realizację złożonych zamówień. W efekcie mamy do czynienia ze wzrostem zysku o 61% w stosunku do II kwartału minionego roku.

Wyższa wartość należności krótkoterminowych wynika ze zwiększonej sprzedaży towarów, gdzie termin płatności przypada w następnym okresie sprawozdawczym.

Wzrost zobowiązań krótkoterminowych wynika z konieczności zaciągnięcia pożyczek krótkoterminowych służących finansowaniu zakupu towarów handlowych (Emitent kredytuje kupujących, musi on zapłacić za towary handlowe zanim otrzyma należność za sprzedany towar, a także uregulować należności podatkowe, w tym VAT, na co potrzebuje zabezpieczyć środki pieniężne).

Ponadto na przedstawioną wartość pożyczek składa się subwencja, którą Emitent otrzymał w czerwcu 2020 roku z Polskiego Funduszu Rozwoju w ramach wsparcia przedsiębiorców przed skutkami Covid-19 w wysokości 967 319 zł. Zapis subwencji jako pożyczki w bilansie jest zgodny z wytycznymi Komitetu Standardów Rachunkowości. W lipcu 2021 roku Emitent otrzymał decyzję o umorzeniu 50% kwoty subwencji. W II kwartale ubiegłego roku była ona wykazywana jako zobowiązanie długoterminowe.

Dokonano nabycia nowych środków transportu, stąd zwiększona wartość środków trwałych w porównaniu do roku ubiegłego.

Wskutek połączenia nie są już wykazywane w księgach Emitenta pozycje w postaci inwestycji długoterminowych – udziały lub akcje w jednostkach powiązanych, które w roku 2020 miały wartość 1 431 000 zł.

8. Informacje Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem podejmowano w obszarze rozwoju prowadzonej działalności

W przedstawianym w raporcie kwartale Emitent koncentrował się na bieżącej sprzedaży, w tym poprzez sklep internetowy, który cieszył się zainteresowaniem z uwagi na zagrożenia związane z wirusem covid-19.

9. Stanowisko odnośnie realizacji prognoz finansowych

Emitent nie podał prognoz wyników finansowych na rok 2021.

10. Zatrudnienie w strukturach Emitenta

Na dzień 30 czerwca 2021 r. zatrudnienie w przeliczeniu na pełne etaty wynosiło 15 osób i było większe o 1 etat w porównaniu do dnia 30.06.2020 roku.

11. Opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika Nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu

Nie dotyczy.

12. Oświadczenie Zarządu DEKTRA SA dotyczące informacji finansowych za II kwartał 2021 roku i danych porównawczych

Zarząd oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy, dane finansowe za II kwartał 2021 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Spółkę, a zawarte w nich informacje odzwierciedlają prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć firmy.